

International Marketing

Eleventh Edition



Philip R. Cateora

John L. Graham

麥格羅·希爾

Your Learning Partner

International Marketing

Eleventh Edition



第一部 總覽

Philip R. Cateora

John L. Graham

Chapter

2

國際貿易的動態環境

本章大綱

- 2.1 全球展望:貿易障礙-國際行銷者的雷池 31
- 2.2 從20到21世紀 32
- 2.3 收支餘額 39
- 2.4 保護主義 41
- 2.5 取消貿易限制 47
- 2.6 國際貨幣基金及世界銀行組織 55
- 2.7 全球性組織的對抗 57
- 2.8 網際網路與國際企業 57

全球展望:貿易障礙-國際行銷者的雷池

- ◆ 我們都知道和日本貿易紛爭的故事。日本有許多的貿易障礙與高關稅，使得美國製造廠商在日本市場銷售上，不能等於日本廠商在美國市場的銷售。
- ◆ 例如，日本宣稱他們國內「獨特的」白雪，只能用日本製造的雪撬;而美國的棒球也不夠好，所以不能在日本的棒球賽中使用;即使日本開放他們的白米市場，那些受歡迎的加州米，還是得必須和較劣等的日本米混合來銷售。

全球展望:貿易障礙-國際行銷者的雷池

- ◆法國藉由電視上出現的次數、收音機播放的百分率、戲院上演的比率等，來分別限制美國的節目、流行歌曲以及電影，以保護他們的電影和廣播產業免於外國的競爭。
- ◆法國甚至不准任何零售商如亞馬遜(Amazon)或加里城(Carretown)在電視上廣告;來保護小的零售商等等。

全球展望:貿易障礙-國際行銷者的雷池

- ◆ 貿易的障礙，不論是關稅或非關稅都是國際行銷者所要面臨的一個主要議題。還好，一般來說關稅將會一直減降到歷史新低，而在消除非關稅的障礙方面，也已有重大的進展。

經濟部國際貿易局-對台貿易障礙

網址(D) http://www.trade.gov.tw/bi_tradebar/index_4.htm

Google 貿易障礙 搜尋網頁 688 已擱載 選項 貿易障礙



各國對台貿易障礙彙編

[[回首頁](#)][[新聞 公告 經貿快訊](#)][[外貿情勢](#)][[國際、區域經貿](#)][[貨品 廠商 簽署 統計查詢](#)][[網頁導覽](#)]

亞太地區

美洲地區

歐洲地區

中東、非洲地區

日本

障礙類別	主要障礙	詳細內容	資料來源依據	現狀與建議
一、關稅	部分產品協定關稅較高	日本自2000年4月起排除我國適用該國優惠關稅（GSP），輸日台蕉季節關稅分別為20%（4至9月）、25%（10至3月），較GSP之10%、20%為高，不利與適用GSP之菲律賓、中南美及中國香蕉之競爭。	台北駐日代表處經濟組	日方認為個別產品關稅率之形成有其背景，關稅之重新檢討須在WTO中諮商解決，建議在WTO關稅談判中提出討論。
	關稅配額資格限制嚴苛	日本輸入鯖、鰹、鰯、鯧、鰱、秋刀魚、鮭魚、海草等水產品採取進口配額制（IQ），申請方式繁複（以鮭魚為例，即包括商社配額、需要者配額、合資企業配額、漁業者配額、申請先後順序配額等），資格限制嚴苛，形成貿易不公平競爭現象且作業過程不夠透明化，已嚴重形成貿易障礙。	貿易局（雙邊一組）	
二、非關稅	禁止進口	2001年日本國內發生口蹄疫後，為加強防治工作，進口飼料用稻草之檢疫規定趨嚴，台灣產稻草再度被禁止輸日。另我國產稻穀加工用稻草亦被禁止輸日。	台北駐日代表處經濟組	有關稻草加工品草簾，日本視台灣為口蹄疫區，禁止進口台灣穀物之草提，此如

障礙類別	主要障礙	詳細內容	資料來源依據	現狀與建議
一、關稅	部分產品協定關稅較高	日本自 2000 年 4 月起排除我國適用該國優惠關稅（GSP），輸日 <u>台蕉</u> 季節關稅分別為 20%（4 至 9 月）、25%（10 至 3 月），較 GSP 之 10%、20% 為高，不利與適用 GSP 之菲律賓、中南美及中國香蕉之競爭。	台北駐日代表處經濟組	日方認為個別產品關稅率之形成有其背景，關稅之重新檢討須在 WTO 中諮商解決，建議在 WTO 關稅談判中提出討論。
	關稅配額資格限制嚴苛	日本輸入 <u>鯖</u> 、 <u>鱈</u> 、 <u>鰺</u> 、 <u>鰵</u> 、 <u>鮫</u> 、 <u>秋刀魚</u> 、 <u>魷魚</u> 、 <u>海草</u> 等水產品採取進口配額制（IQ），申請方式繁複（以魷魚為例，即包括商社配額、需要者配額、合資企業配額、漁業者配額、申請先後順序配額等），資格限制嚴	貿易局（雙邊一組）	

		苛，形成貿易不公平競爭現象且作業過程不夠透明化，已嚴重形成貿易障礙。		
二、非關稅	禁止進口 食品添加物標準	2001 年日本國內發生口蹄疫後，為加強防治工作，進口飼料用稻草之檢疫規定趨嚴，台灣產稻草再度被禁止輸日。另我國產稻草加工品園藝用草簾，亦因日本於 2003 年 8 月 29 日修改相關規定，該項產品輸日亦須依照稻草衛生條件辦理。	台北駐日代表處經濟組 貿易局（雙邊	有關稻草加工品草簾，日本視台灣為口蹄疫區，禁止進口台灣穀物之草桿，惟如依農林水產大臣指定之設備，依據農林水產大臣認定之基準進行消毒者，經由雙邊衛生條件協定，可以對日輸

	<p>不採用國際標準。</p> <p>↵</p> <p>↵</p> <p>↵</p> <p>專利逾期農藥限制進口。</p> <p>↵</p>	<p>日本對食品添加物之規定，異於國際標準，國際認可之多項食品添加物（如蓖麻油等）不得使用，出口國業者必須配合日方規定另行製造，致形成貿易障礙。</p> <p>↵</p> <p>↵</p> <p>專利到期的農藥，具有價格競爭力，可滿足農民需求，惟日本農林水產省以農藥安全性為理由，限制專利權到期之農藥進入日本市場。</p> <p>↵</p>	<p>一組）。</p> <p>↵</p> <p>↵</p> <p>↵</p> <p>貿易局（雙邊一組）。</p> <p>↵</p>	<p>出。</p> <p>↵</p> <p>對於未採用國際標準之食品添加物，建議洽請日方採用國際標準。至未訂有食品添加物或殘留標準之食品，請日本考慮先以Codex作為暫行標準，以避免影響貿易的進行。</p> <p>↵</p> <p>↵</p>
--	--	--	---	---

三、服務業	空運條件限制	日本在WTO/GATS 空運服務之承諾中，開放銷售與行銷，唯獨我國之航空公司目前在日本卻不被允許設立分公司從事銷售與行銷，而必須委由當地之航空公司、旅行社或貨運代理業為之，明顯形成單獨對我業者進入市場之障礙。	貿易局（雙邊一組）	建議洽請日方修改是項規定，以符合WTO之承諾。
四、投資	外國人直接投資者取得簽證的困難	按照日本法務省之規定簽發予投資及商業用途之簽證其要件為該企業或經營者至少需僱用兩名日本國民或永久日本居民，這項規定造成外國投資者取得簽證的困難，形成另一種貿易障礙。	貿易局（雙邊一組）	

2000年前十大美國貿易夥伴 (單位：10億美元)

國家	出口	進口	總計	順差/ 逆差
加拿大	\$176.4	\$229.2	\$405.6	-\$52.8
墨西哥	111.7	135.9	247.6	-24.2
日本	65.3	146.5	211.8	-81.3
中國大陸	16.3	100.0	116.3	-83.8
德國	29.3	558.7	88.0	-29.5
英國	41.5	43.5	85.0	-1.9
南韓	27.9	40.3	68.2	-12.4
臺灣	24.4	40.5	64.9	-16.1
法國	21.0	29.0	50.0	-8.0
新加坡	17.4	19.6	37.0	-2.2

從20到21世紀

- ◆ 翻開經濟的歷史，從沒像**21**世紀的開始這樣，許多國家在經濟上更爲相互依賴，而現存的國際貿易中，也萌生更多的機會或比現在更有潛力來增加既有的需求。在前一個百年或千年(參考書中最近**1,000**年世界貿易史上的主要事件)中，世界經濟一直都是非常不穩定的。

經濟上相互依賴-亞洲金融風暴的衝擊

- ◆ 1997年7月2日泰國政府因無力對抗國際外匯投機客，宣布放棄釘住美元的匯率政策，改採自由浮動匯率政策，結果造成泰銖大貶，國民財富縮水，股市大跌，投資人信心喪失，經濟蕭條，最後更引發了一場類似骨牌效應的亞洲金融風暴。
- ◆ 泰國在世界經濟體系中的地位並不重要，其全國產值佔全世界**GDP**的比例不到1%

經濟上相互依賴-亞洲金融風暴的衝擊(續)

- ◆ 金融風暴發生後東亞各國貨幣大幅貶值，造成各國國民財富縮水、國民對本國貨幣信心動搖、國民消費能力降低、企業週轉不靈而倒閉、投資信心喪失，結果不僅導致許多東亞地區經濟的衰退，
- ◆ 也連帶波及到歐美等工業化國家及拉丁美洲國家的經濟景氣，造成全球貿易量成長趨緩和各國經濟成長率下降或減緩。

經濟上相互依賴-亞洲金融風暴的衝擊(續)

- ◆ 亞洲金融風暴的負面效應，使1998年全球經濟的成長率由前一年的4.2%大幅下降到2.2%，世界貿易量的成長率也從前一年的9.9%大幅降低到3.3%。
- ◆ 亞洲金融風暴雖然從東亞各國、俄羅斯、拉丁美洲、南非、東歐等一路橫掃到美國、加拿大、西歐等工業國家，但受創最大的都是東亞國家或地區，包括日本、南韓、台灣、中國大陸、香港、菲律賓、泰國、馬來西亞、新加坡、印尼等。這次風暴使東亞國家或地區深切體認到，儘管大家有文化、宗教、政治等方面的差異，但在經濟上具有高度的相互依賴性。

Still...從20到21世紀

- ◆ 20世紀的前半期，兩次世界大戰毀損了全世界的經濟，但這並沒有破壞大部分的工業化世界。
- ◆ 下半個世紀，雖然免於世界性的戰爭，但在標榜馬克斯主義的國家與追隨資本主義經濟發展之國家兩者間的爭鬥中，經濟也弄得混亂不堪。
- ◆ 這種意識型態分裂的結果，使得傳統的貿易模式陷入了崩潰。

Still...從20到21世紀

- ◆第二次世界大戰後，如同圍堵共產主義擴散的一種方法，美國開始盡可能地對世界大多數的國家灌輸資本主義的理念。如馬歇爾計畫協助重建歐洲，提供財務及工業發展的協助來重建日本等。
- ◆美國在第二次世界大戰後，投資在經濟發展及重建其他國家的每一塊錢，通常最後會以好幾百元的價錢來購買美國的農產品、工業產品及服務方式而得到報酬。

Still...從20到21世紀

- ◆ 簡言之，美國幫助世界經濟體更爲強大，而他們壯盛之後，反而能夠購買更多的美國產品。
- ◆ 國際貿易在第一次世界大戰之後，曾經停頓了一段時間，因爲美國的史募特郝磊法案(**Smoot Hawley Act**)，把2萬項進口品的平均關稅提高到60%以上的水準，
- ◆ 爲了報復，60幾個國家也以美國爲榜樣，紛紛建立了高關稅的壁壘，於是國際貿易及大多數的經濟都停頓了。

Still...從20到21世紀

- ◆第二次世界大戰後，爲了不再重蹈這種經濟災害的覆轍，世界領袖創造了關稅暨貿易總協定，這是提供會員國家商議降低貿易關稅及其他障礙的一個公開討論場所。
- ◆這個組織被證明很成功地達到那些目標，後來經由烏拉圭回合決議的批准，關稅暨貿易總協定變成了世界貿易組織的一部分，而117個原始成員把自由貿易又向前推進到一個新的世代。

Still...從20到21世紀

- ◆ 在1960年代末期，美國多國企業(MNCs)在兩方面遭遇主要的挑戰:地主國抗拒美國直接投資及在出口市場遭遇不斷增加的競爭壓力。
- ◆ 在第二次世界大戰之後，全世界的經濟成長及重建，開始表面化的競爭而挑戰美國工業的霸權。
- ◆ 競爭來自每一個層面:日本、德國、大部分的工業化世界，及許多開發中國家都在他們自己國內的市場中競爭，並尋求世界市場。

地主國抗拒美國-1960年代在歐洲的美國多國企業

「現在起十五年之後，全世界繼美國和俄羅斯之後的第三大工業力量，相當有可能將不是歐洲，而是在歐洲的美國工業。」

*J.S. Servan Schreiber:
Le Defi American, 1967*

發生了什麼？

挑戰美國工業的霸權-世界100大工業企業的國籍 (就其原始的國籍認定)

	1963	1979	1984	1990	1993	1995	1996	2000
美國	67	47	47	33	32	24	24	36
德國	13	13	8	12	14	14	13	12
英國	7	7	5	6	4	1	2	5
法國	4	11	5	10	6	12	13	11
日本	3	7	12	18	23	37	29	22
義大利	2	3	3	4	4	3	4	3
英屬荷蘭	2	2	2	2	2	2	2	--
荷蘭	1	3	1	1	1	2	2	5
瑞士	1	1	2	3	3	3	5	3
阿根廷	--	--	1	--	--	--	--	--
比利時	--	1	1	--	--	--	--	1
巴西	--	1	--	1	1	--	--	--
加拿大	--	2	3	--	--	--	--	--
印度	--	--	1	--	--	--	--	--
科威特	--	--	1	--	--	--	--	--
墨西哥	--	1	1	1	1	--	1	--
委內瑞拉	--	1	1	1	1	--	1	--
南韓	--	--	4	2	4	2	4	--
瑞典	--	--	1	2	1	--	--	--
南非	--	--	1	1	--	--	--	--
西班牙	--	--	--	2	2	--	--	--
土耳其	--	--	--	--	1	--	--	--
中國大陸	--	--	--	--	--	--	--	2

麥格羅·希爾

Your Learning Partner

Copyright © 2002 by The McGraw-Hill Companies, Inc. All rights reserved.

Still...從20到21世紀

- ◆ 那些曾經被歸為低開發國家者，現在已經重新被歸為新興工業化國家(NICs)。這些新興工業化國家例如巴西、墨西哥、南韓、臺灣、新加坡、香港等，都在某些挑選的產業中經歷了快速工業化，而在鋼鐵、造船、消費者電子產品、汽車、輕航空器、製鞋、紡織、服裝及其他等等，變成有野心的世界競爭對手。
- ◆ 除了新工業化國家，開發中國家例如委內瑞拉、智利及孟加拉，都建立了營運橫跨其他國家的國營企業(SOEs)。

Still...從20到21世紀

- ◆美國在世界貿易所獨享的優勢地位，現今已分享給其他國家。
- ◆例如，在1950年美國占有世界國民生產毛額(GNP)39%，但在2000年只剩23%。雖然此時世界國家生產毛額和世界製造產出一樣，但已經變大了許多----所有國家分享了一塊比以前更大的經濟大餅。

Still...從20到21世紀

- ◆ 1980年至1990年代，美國在企業面臨升高的競爭壓力下，提出了二十年前曾在歐洲聽過的一些問題:如何維持美國企業的競爭力量，來避免美國市場被外國的多國企業所主宰，並先未雨綢繆阻止美國被買走。
- ◆ 到了1990年代晚期，美國又重新掌握了資本財上的優勢，甚至在高科技項目上還有貿易盈餘。
- ◆ 到了20世紀最後的十年，在世界未來貿易路上，一個深遠的改變已經開始了。歐盟國家最後的整合、北美自由貿易區的創建、東南亞國協的自由貿易區及亞太經濟合作的快速進展等，都是許多專家預期全球貿易聯盟將主宰未來貿易模式的開始。

從20到21世紀-21世紀的第一個十年及其後

- ◆ 1990年代末期，雖美國經濟成長從未有過的急轉直下(1999年僅4.1%)，對工業化世界的經濟成長，大部分的預測也都非常的保守而不誇大。
- ◆ 經濟合作暨開發組織(OECD)估計，他們這些成員國的經濟在下一個25年中，每年將以平均3%的成長率擴張，這和過去的25年的比率相同。
- ◆ 相反地，發展中國家的經濟，將以較快的速率成長—從過去25年每年4%的成長率增加到下一個25年6%的年成長率。

從20到21世紀-21世紀的第一個十年及其後

- ◆ 發展中國家在世界產出的占有率，在同一段時期從約六分之一提升到近三分之一。
- ◆ 世界銀行估計，包括巴西、中國、印度、印尼及俄羅斯五個國家，他們在世界貿易的占有率將從目前差不多是歐盟的三分之一，增加到**2020年**時比歐盟的還要再高出**50%**。
- ◆ 結果，經濟的勢力及影響，未來將從日本、美國及歐盟等工業化國家移出，而轉入拉丁美洲、東歐、亞洲及非洲等國家。

收支餘額

- ◆ 當國家進行貿易時，不同國家之間的企業或消費者就發生了財務交易。當產品和服務賣到國外或從國外買回時，相對應的貨幣也就跟著相互交換；一旦投資完成，現金的收付也就跟著完成。簡言之，經過一段時間，就有一種貨幣的經常流動在一個國家流進流出。這些記錄一個國家的國際財務交易的帳務系統，就叫作收支餘額(Balance of Payments)。

經常帳

一個收支餘額報表包括三個帳戶：

1. **經常帳(current account)**---所有商品出口、進口及服務，加上片面資金移轉紀錄
2. **資本帳(capital account)** --直接投資、資產投資及短暫進出國家的資本移動的紀錄
3. **官方準備帳(official reserves account)**--黃金進出口、外匯的增減及對外國中央銀行負債的增減。

在這三者之中，國際企業主要最關心的是經常帳。

貿易餘額

- ◆ 商品進口和出口之間的關係，稱之為商品貿易的餘額或貿易餘額。如果一個國家比他的進口還出口更多的產品，那就有一個貿易順差，反之則為貿易逆差。
- ◆ 一旦支出超過收入的一個國家耗盡了他的財富，那這個國家就像人一樣，就須降低他的生活水準。如果他的人民不願意這樣做，那麼他的貨幣去兌換外國貨幣的匯率就會下降。

貿易餘額

- ◆ 當美國的貿易赤字擴大，壓力就開始迫使美元的價值調降。當外國貨幣能夠兌換更多的美元，美國產品對這些外國的客戶就變得相對便宜，因此出口增加;同時外國貨品對美國消費者而言就變得較為昂貴，因此需要進口貨物就會減少。

保護主義

- ◆ 國際企業必須面對一個現實，亦即這是一個關稅、配額及非關稅障礙的世界，它們被設計來保護一個國家的市場不受外國企業所侵入。
- ◆ 雖然關稅暨貿易總協定一直有效地在降低關稅，但許多國家仍然訴諸於保護主義的其他方法。
- ◆ 國家利用合法的障礙、匯率的障礙、心理的障礙，來限制不需要的貨品進入。
- ◆ 企業互相合作建立起私人市場的障礙，而市場本身結構也對進口產品產生強大的障礙。

保護的邏輯性及非邏輯性

- ◆ 保護主義者有無數的理由藉此維持政府對貿易的限制，但基本上所有的論點可能被歸納為下列：
 - 保護一個未成熟的工業、
 - 保護本國市場、
 - 需要把錢保留在國內、鼓勵資本累積、
 - 維持生活水準及實質工資、
 - 保護國家自然資源、
 - 低工資國家的工業化、
 - 維持就業並降低失業、
 - 國家的防衛、
 - 增加企業的規模、
 - 報復及談判。

保護主義的價格

工業	Total Costs to Consumers (in \$ millions)	Number of Jobs Saved	Cost per Job Saved
紡織品及 服裝	\$27,000	640,000	\$ 42,000
Carbon Steel	6,800	9,000	\$ 750,000
汽車	5,800	55,000	\$ 105,000
乳製品	5,500	25,000	\$ 220,000
運輸	3,000	11,000	\$ 270,000
肉類	1,800	11,000	\$ 160,000

增加

通貨膨脹壓力
特別利益者的特權
在經濟的事務上、政府的控制和政治的考量
關稅的數目(他們經由互惠主義再產生其他的關稅)

減弱

收支餘額的情況
供給與需求的模式
國際關係 (他們可能引發貿易戰爭)

限制

製造者的供給來源
消費者可能的選擇
競爭

貿易障礙

- ◆ 爲了鼓勵本國工業發展和保護存在的工業，政府可以對貿易建立的障礙包括
 - 關稅、
 - 配額、
 - 聯合抵制、
 - 貨幣的障礙、
 - 非關稅的障礙及
 - 市場的障礙。
- ◆ 障礙是加諸在進口品及外國企業身上。鼓勵這種障礙可能是經濟或政治的因素，它們並被國內工業所助長。不管這些障礙是否經濟上合乎邏輯，事實上它們就是存在。

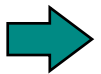
非關稅障礙的種類

對貿易特殊的限制：

- 配額
- 進口執照規定
- 外國產品對本地產品在比例上的限制
(當地內容規定)
- 最低進口價格限制
- 抵制

海關及管理的進入流程：

- 評價制度
- 反傾銷措施
- 關稅分類
- 文件規定
- 規費



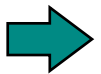
非關稅障礙的種類

標準:

- 標準的差異
- 政府機構之間各自認可接受的檢驗方法及標準
- 包裝、標籤、標價及安全標準

政府參與的貿易:

- 政府取得的政策
- 出口補貼
- 抵銷稅
- 當地的協助計畫



技術壁壘(技術性貿易障礙)

- ◆ 技術壁壘主要是指商品進口國家所制定的那些強制性和非強制性的商品標準、法規以及檢驗商品的合格評定所形成的貿易障礙，對外國進口商品制定苛刻的技術、安全衛生檢驗檢疫、商品保證和標籤等標準，從而提高產品的技術要求，增加進口難度，最終達到限制進口的目的。

技術壁壘-技術標準和法規

- ◆ 在國際貿易中用來設置技術壁壘最爲廣泛的手法是技術標準和法規，憑藉其很容易達到實施的技術壁壘具有名義上的合理化、合法化。具體表現在以下幾個方面：
 - ①技術標準和法規繁多，讓出口國防不勝防。如日本農產品標準有**397**個，德國制定了**1800**多項有關環保的法律、法規和管理規定，美國是世界上食品方面法律、法規最健全的國家，數量之多就不必細說了。
 - ②技術要求嚴格，讓發展中國家難以達到要求。
 - ③有些標準經過研究和設計，可以專門針對某些國家形成壁壘。
 - ④利用世界各國標準的不一致性，有目的地選擇。
 - ⑤技術標準不僅在條文上可以限制外國產品的銷售，而且在上述過程中也可以設置壁壘。如某些商品的包裝、標籤，木質包裝的檢疫等。

技術性貿易障礙

- ◆ 技術性貿易障礙內容包括：
 - 1.技術性法規、
 - 2.技術性標準及
 - 3.符合性評鑑程序。
- ◆ 技術性法規及標準均係規範產品特性之規定，如產品之大小、形狀、設計及性能，或產品銷售時之標示及包裝等。在某些情況下，由於產品之生產方法會影響此等特性，因此有必要就產品之製程及生產方法擬訂技術性法規及標準

綠色壁壘

- ◆ 綠色壁壘是利用關貿總協定（**GATT**）或世界貿易組織（**WTO**）各類協定中有關環境保護的規定設置的，在國際貿易中對來自國外的產品進行限制的手段。
- ◆ 從廣義上講，“綠色壁壘”指的是一個國家以可持續發展與生態環保為理由和目標，為限制外國商品進口所設置的貿易障礙。
- ◆ 從狹義上講，“綠色壁壘”是指一個國家以保護生態環境為藉口，以限制進口、保護本國供給為目的，對外國商品進口專門設置的帶有歧視性的貿易障礙。

非關稅障礙的種類

進口品的規費:

- 進口前的保證金存款規定
- 管理費
- 特別增補稅
- 進口信用的差別待遇
- 變動性的課稅
- 邊界稅

其他:

- 自願出口設限
- 常態銷售協定



- ◆ 爲了符合加入WTO的規定，中國大陸已經降低5,000項產品的關稅，並消除了一大堆貿易的非關稅障礙，包括配額、證照及外匯管制。
- ◆ 但是同一時間，美國企業也開始注意到他們在技術標準及檢查規定上增加的數目及擴大的範圍。舉例而言，中國大陸最近對那些開始進口的貨品像是玩具拼圖也採行安全及品質檢查規定。
- ◆ 中國也堅持一長列清單的電子及機械進口品，只要求外國企業而當地廠商卻不需要經過一道花錢的檢定過程，並付給中國檢查官員現場的檢驗費。

中國非關稅障礙

- ◆ 中國政府訂下對美國黃豆進口的貿易障礙
- ◆ 生物技術改良的大宗農產物資必須在進口到大陸市場時附具一份“安全證明”。問題是公告上並未明確解釋“安全證明”的定義及如何取得該問題之答案，相關執行細則又尚未公佈。
- ◆ 中國官方所嚴格實施之檢疫已造成黃豆船期的嚴重延後。

貪汙情形爲貿易障礙

- ◆ 美國貿易代表署官方報告中把臺灣貪汙情形列爲雙邊貿易障礙 (真是丟臉丟到美國了)
- ◆ 臺灣自基層、縣市到全國，都有政客被控涉及索賄、私扣震災補助品、股票詐欺及其他不法勾當，使得美國企業在環保廢棄物處理、營建與公共廣告市場等貪污嚴重的行業競爭上，面臨極大的困難
- ◆ 污的形式有很多種，也用不同的方式影響貿易；貪污在許多國家也影響了關稅及政府採購合約的決定，更損害國際貿易體系的基礎。

貨幣障礙

禁止貨幣兌換

差別匯率

政府對外匯取得的核准

外匯核准

取消貿易限制

- ◆降低貿易赤字多年來一直是美國政府優先的政策。在許多的提案中，大部分都是處理美國和貿易夥伴之間的貿易公平性，而不是減少進口或調整其他貿易政策。
- ◆許多人認為大多數被容許在美國自由貿易的國家，並沒有給予美國產品在他們國家市場相等的貿易權。日本是美國有最大赤字的貿易夥伴，因此也最關心公平性的問題。

世界貿易規範

關稅暨貿易總協定 (GATT)

世界貿易組織 (WTO)

關稅暨貿易總協定

General Agreement on Tariffs and Trade (GATT)

- ◆ 在二次世界大戰後不久，美國以及**22**個其他國家共同簽署了關稅暨貿易總協定。
- ◆ 原始的協定提供了一個減低關稅的過程，並創造一個像看門狗的代理機構來服務世界貿易。
- ◆ **GATT**代理機構的執行主管和職員提供會員國一個討論的場所來商議貿易和其相關問題。會員國兩國之間先尋求解決他們貿易紛爭的方法;如果失敗，**GATT**會建立特別小組來建議解決方案。
- ◆ 這個小組只是諮詢的性質，並沒有強制的力量。

關稅暨貿易總協定

- ◆ 關稅暨貿易總協定的條約及隨後多次回合的會議，已產生一致的意見，並在廣泛的產品項目上大大降低了關稅。會員國定期性的召集會議來重新評估貿易障礙，並建立國際的標準來促進會員國之間的貿易。
- ◆ 總而言之，這個協定涵蓋的基本元素包括：
 - 貿易應該在沒有歧視的基礎上執行
 - 應該經由關稅而非如進口配額等商業性方式，來提供本國產業保護
 - 諮詢是用來幹央全球貿易問題的主要的方法

關稅暨貿易總協定

- ◆最近完成的一次是烏拉圭回合(1994)，那是建立在東京回合(1974)成功的基礎上。
- ◆東京回合是**GATT**在當時所舉辦最有效而影響廣大的一次會議，其促使了關稅削減，並制定新的規定包括補貼、抵銷的方法、反傾銷、政府標購、對貿易的技術障礙(標準)、關稅評價以及進口執照等。

關稅暨貿易總協定

- ◆ 第八回合(烏拉圭回合)的談判，始於1886年在烏拉圭的龐塔伊斯特(Punta del Este)GATT的貿易部長會議，而最後在1994年結束。到了1995年，80個GATT會員，包括美國、歐盟(和他的會員國)、日本及加拿大都已接受了這個協定。
- ◆ 烏拉圭回合談判的主要成果是就主要的貿易夥伴國中，幾乎十種重要工業部門所有關稅都將消除。這個結果導致對電子項目和科學設備的關稅大減(從50%到100%)，在化學部門也把關稅降到很低的稅率(從5.5%到0%)。

關稅暨貿易總協定

- ◆ 美國在烏拉圭回合的一個重要目標，就是要降低或取消服務業在國際貿易上的障礙。
- ◆ 服務業的貿易總協定(**General Agreement on Trade in Service, GATS**)是首次在法律上的多邊強制協定，它涵蓋了服務業領域的貿易及投資，也提供一個法律的基礎，讓未來的談判能針對那些歧視外國服務業並拒絕他們進入市場障礙加以消除。
- ◆ 在投資領域談判的結果。貿易有關的投資計量標準(**Trade-Related Investment Measures, TRIMs**)首次在**GATT**的程序下，建立了一套基本的原則來含括可能是主要貿易障礙的投資限制。

關稅暨貿易總協定

- ◆ 美國在烏拉圭談判的另外一個目標是達成智慧財產權的貿易相關關點(Trade-Related aspects of Intellectual Property Rights, TRIPs)。TRIPs對全部的智慧財產權(包括專利權、拷貝權、商標、商業機密、工業設計和半導體晶片的光罩設計等)，建立了比現有國際協定所包含的內容還要高的保護標準，並提供了這些標準不管在國內或國際上都有有效的強制措施。
- ◆ 烏拉圭回合也提供了農業和紡織領域在整體貿易制度下更好的整合。降低出口補貼、內部的援助以及實際的農業品進口障礙，也都包含在協定中。

關稅暨貿易總協定

- ◆ 烏拉圭回合也包含了對原來規定的改善，涵蓋範圍有反傾銷、標準、安全保護、關稅評價、產地規定以及進口執照。在每一個項目中，規定及程序都製定的更為開放、更為平等也更可預測，以導向一種更為均衡的競爭來進行貿易。
- ◆ 或許烏拉圭回合最突出的成就便是建立一個新的機構，成為關稅暨貿易總協定的繼承者，也就是世界貿易組織。

世界貿易組織

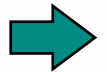
World Trade Organization (WTO)

- ◆ 1994年4月在墨西哥的馬拉凱特(Marrakech)簽署烏拉圭回合協定時，美國代表推動一個定義貿易議題的重要擴張，結果創立了世界貿易組織。這個組織包含了**GATT**的架構，並擴張到一個過去不曾涵蓋的新領域。
- ◆ 世界貿易組織是一個機構，而不是像**GATT**只是一個協定。他制定了許多規定，來統理**132**個會員國間的貿易，並提供了一個專家組成的聽審團來傾聽和裁判會員國之間的貿易紛爭，他也不像**GATT**是讓爭論點束縛了決定。
- ◆ 他首次要求所有會員國在每一個目前**GATT**和烏拉圭回合協定的層面上完全參與，並經由強化他的重要和範圍，提供一個永久的、廣泛的討論會，以提出一些**21**世紀全球市場的貿易議題。

What WTO Means to Different Industries

Gainers

- Banks will be allowed to compete freely in South Korea and other places where they are restricted.
- Insurance companies will be able to sell policies in India, one of the Worlds most tightly closed markets.
- Movies will have better protection from Thai film counterfeiters.
- Pharmaceuticals will have better protection from Argentine imitators.
- Computer software makers will have better protection from Brazilians who rip off copyrighted programs.



What WTO Means to Different Industries

Losers

- Glassware tariffs as high as 30 percent on inexpensive drinking glasses will be reduced, threatening some 40,000 jobs.
- Textiles will gradually lose quotas and tariffs that protect 1.1 million U.S. workers - and add 50 percent to wholesale prices of clothing.
- Peanuts will lose quotas that limit imports to a handful and that protect 19,000 American farmers.
- Dairy imports of foreign cheese, now limited to 19,000 tons a year, will go up, hurting 240,000 U.S. farmers.
- Sugar import ceilings, now 25 percent of the nine million tons the United States uses each year, will go, threatening 11,000 sugar beet and cane growers.

美國反傾銷法案

- ◆ 在美國反傾銷法案下，舉證的負擔落在被控告的產業或廠商身上。他們先假定外國廠商有罪直到證明清白為止。目前在美國法律下，任何產業都能直接到商業部或國際貿易委員會(**International Trade Commission, ITC**)來聲稱外國企業在美國的出口定價低於他們國內的價格。
- ◆ 最過分的手法是要求被控訴的廠商去完成一份有關成本資訊的詳細問卷調查。這種案件所需的資料數量其本身就是貿易障礙物。

全球金融組織

國際貨幣基金 (IMF)

世界銀行組織

世界銀行組織及國際貨幣基金組織

- ◆ 國際貨幣基金及世界銀行組織是用來協助國家在經濟上產生或維持生存能力的兩個全球性機構。每一個機構在國際貿易的環境中，藉由協助尋求經濟發展和重組的國家並在幫助他們維持財務市場的穩定上，都扮演相當重要的角色。
 -
- ◆ 國際貨幣基金(International Monetary Fund) (IMF)的目標中有維持匯率穩定及建立貨幣自由轉換機制，來促進國際貿易成長的擴張平穩。會員國自願性地參加彼此諮商，以維持一個穩定的制度來買或賣他們的貨幣，所以在國與國之間能夠順利地使用外國貨幣付款。國際貨幣基金也借款給一些無法對其他會員國履行金融義務的會員國。

世界銀行組織

- ◆ 世界銀行組織(World Bank Group)目標是藉由提升持續的成長和對人類的投資，來減少貧窮及改善生活水準。
- ◆ 世界銀行組織對開發中國家的會員國提供貸款、技術協助及政策指導來達成他的目標。

全球性組織的對抗

- ◆ 1999年初，一些被叫做「反資本主義的抗議者」開始影響前面所說的主要世界機構的工作。對世界貿易組織、國際貨幣基金及其他國際組織等等的抱怨，是對全球化各種不想要的結果混成一堆不滿所造成的：它們包括環境的關懷、勞工的剝削、文化的滅絕、高油價及國家主權的消失等等。
- ◆ 這些抗議的團體，其中一些還有責任感想法的，已經影響了政策的制定。

網際網路與國際企業

- ◆ 網際網路或世界寬頻網站正如此快速地變化，讓人很難去趕上它的進展。
- ◆ 網際網路是一種多元界面的工具，在它行銷及大部分的業務運作領域中有一些應用及效用，不管就電子商務、企業對企業(B2B)商務、供應鏈管理、定價、促銷、供銷或零售而言。
- ◆ 廠商也正利用網路來廣告、進行消費者調查、找尋合作夥伴及供銷商、提供產品資訊及蒐集資料作為市場分析。
- ◆ 在全球商業動態的環境中，網際網路是一個重要的創新，也快速變成一種不可缺少的工具—它將對國際企業在21世紀如何運作產生了一個深遠的影響。

結論

- ◆ 不管哪一種理論的方法用來保護國際貿易，很明顯地，來自絕對或相對利益的好處，必然會加諸到任何一個國家。
- ◆ 在全世界升高的競爭中，已經造成全球每一區域更多要求保護主義的壓力;但是如果世界資源要以最有效益的方式發展或使用，那麼開放市場是絕對必要的。
- ◆ 在一些情況下，市場可能需要保護，這可能是對的且可能有利於國家的國防，或鼓勵發展中國家的未成熟工業，雖然消費者卻很少從這樣的保護中獲利。

結論

- ◆ 自由的國際市場能協助未開發的國家，使其變得自給自足。
- ◆ 由於開放的市場提供了新客戶，所以從第二次世界大戰以來，大部分工業化的國家一直協力朝向自由貿易。
- ◆ 但這樣的貿易卻遭受各種爲了保護當地企業而已經存在或新設的政府制度及市場障礙所威脅。
- ◆ 變化中的經濟及政治現實，正產生一些持續保護某些特定產業的獨特商業結構。
- ◆ 開放世界市場的未來，有賴於控制及公平的減少貿易障礙。